

## Votre entreprise



**Vous avez une boutique en ligne ou un commerce stationnaire et vous cherchez un fournisseur fiable de marchandises ? Nous vous proposons volontiers nos produits !**

Contactez-nous et nous vous proposerons des prix spéciaux dans notre boutique en ligne, où vous pourrez facilement commander vos marchandises et vérifier leur disponibilité.

Nous sommes également heureux d'être votre partenaire en dropshipping, qui emballe votre commande en votre nom et l'expédie directement à votre client, si vous ne souhaitez pas vous soucier de la gestion des stocks et d'autres choses.

### Avantages du dropshipping

La barrière d'entrée pour la vente directe est très faible, ce qui la rend particulièrement adaptée aux personnes qui débutent dans le commerce électronique.

L'un des principaux avantages du dropshipping est que vous pouvez commencer avec un faible investissement initial.

Pas de frais de stockage et d'expédition

Un autre avantage du dropshipping est que le produit ne doit pas passer par les mains du propriétaire du magasin et ne doit pas non plus être stocké.

Les dropshippers n'ont pas non plus à se soucier des produits excédentaires qui ne se vendent tout simplement pas et qui prennent la poussière dans l'entrepôt.

L'envoi direct permet d'économiser des frais de stockage et de transport.

### Faibles coûts initiaux

En raison des coûts initiaux (apparemment) peu élevés, le modèle du dropshipping est un moyen pratique de tester de nouveaux produits ou d'acquérir une première expérience dans le commerce électronique.

### Grande flexibilité

En raison de la grande flexibilité, vous pouvez également proposer un assortiment de produits beaucoup plus large, car vous ne devez pas d'abord stocker les marchandises à grands frais.

Comme vous n'avez pas besoin d'un entrepôt, vous pouvez exploiter la boutique depuis n'importe quel endroit du monde. Une connexion Internet stable est une condition préalable.