



**Prowadzisz sklep internetowy lub handel stacjonarny i szukasz sprawdzonego dostawcy towarów?  
Chętnie zaoferujemy Ci nasze produkty.**

Skontaktuj się z nami, a zapewnimy Ci specjalne ceny w naszym sklepie internetowym, gdzie możesz wygodnie zamówić towar i sprawdzić jego dostępność.

Chętnie zostaniemy również Twoim partnerem w dropshippingu, gdzie w Twoim imieniu pakujemy zamówienie i wysyłamy je bezpośrednio do Twojego klienta, jeśli nie chcesz martwić się o magazynowanie i inne problemy.

**Zalety dropshippingu**

Bariera wejścia w przypadku handlu bezpośredniego jest bardzo niska, co czyni go szczególnie przydatnym dla osób, które dopiero zaczynają przygodę z e-commerce.

Jedną z największych zalet dropshippingu jest to, że możesz zacząć od niskiej inwestycji początkowej.

Brak kosztów magazynowania i wysyłki

Kolejną zaletą dropshippingu jest to, że produkt nie musi najpierw przejść przez ręce właściciela sklepu, ani nie musi być przechowywany.

Dropshipperzy nie muszą się również martwić o nadwyżki produktów, które po prostu się nie sprzedają i kończą zbierając kurz w magazynie.

Wysyłka bezpośrednia pozwala zaoszczędzić na kosztach magazynowania i wysyłki.

Niskie koszty początkowe

Ze względu na (pozornie) niskie koszty początkowe, model dropshippingu jest praktycznym sposobem na przetestowanie nowych produktów lub zdobycie pierwszego doświadczenia w e-commerce.

Wysoka elastyczność

Ze względu na wysoką elastyczność, możesz również oferować znacznie szerszą gamę produktów, ponieważ nie musisz najpierw kosztownie magazynować towaru.

Podobnie, brak posiadania magazynu pozwala na zarządzanie sklepem z dowolnego miejsca na świecie. Warunkiem koniecznym jest stabilne łącze internetowe.