



**Aveți un magazin online sau un comerț staționar și căutați un furnizor de încredere?
Am fi bucuroși să vă oferim produsele noastre.**

Contactați-ne și vă vom oferi prețuri speciale în magazinul nostru electronic, unde puteți comanda comod mărfurile și verifica disponibilitatea.

De asemenea, suntem bucuroși să fim partenerul dumneavoastră în dropshipping, unde ambalăm comanda în numele dumneavoastră și o trimitem direct clientului dumneavoastră, dacă nu doriți să vă faceți griji cu privire la depozitare și alte probleme.

Avantajele dropshipping-ului

Bariera de intrare în comerțul direct este foarte scăzută, ceea ce îl face deosebit de potrivit pentru persoanele care sunt la început de drum în comerțul electronic.

Unul dintre cele mai mari avantaje ale dropshipping-ului este că puteți începe cu o investiție inițială redusă.

Fără costuri de depozitare și de transport

Un alt avantaj al dropshipping-ului este că produsul nu trebuie să treacă mai întâi prin mâinile proprietarului magazinului și nici nu trebuie să fie depozitat.

De asemenea, dropshipperii nu trebuie să își facă griji cu privire la produsele excedentare care pur și simplu nu se vând și sfârșesc prin a aduna praf în depozit.

Livrarea directă vă economisește costurile de depozitare și de transport.

Costuri inițiale reduse

Datorită costurilor inițiale (aparent) scăzute, modelul dropshipping este o modalitate practică de a testa produse noi sau de a dobândi prima experiență în comerțul electronic.

Flexibilitate ridicată

Datorită flexibilității ridicate, puteți oferi, de asemenea, o gamă mult mai largă de produse, deoarece nu trebuie să depozitați mai întâi bunurile într-un mod costisitor.

De asemenea, faptul că nu aveți un depozit vă permite să gestionați magazinul de oriunde din lume. O conexiune stabilă la internet este o condiție prealabilă.